

# HIT - Hamburger Investoren Tage

## Als Doppelspitze ambitioniert und erfolgreich



- CFO Andrea Holzbaur
- Geboren 1971
- Vorstand seit September 2022

Andrea Holzbaur ist im Vorstand als CFO für die Ressorts Finanzen, Recht und Investor Relations verantwortlich.



- CEO Johannes Pfeffer
- Geboren 1967
- Vorstand seit Oktober 2024

Johannes Pfeffer ist im Vorstand als CEO für die operative und strategische Führung der Tochtergesellschaften sowie für die strategische Ausrichtung der GESCO-Gruppe verantwortlich.

"Wir schaffen gemeinsam nachhaltigen Wert für unsere Shareholder."

"Wir streben danach die bestgeführte Mittelstandsbeteiligungsgesellschaft zu werden."

# Formulierung unserer gruppenweit geltenden Werte und Grundsätze



Unsere Kunden definieren unseren Erfolg.



• Wir investieren in **Leistungsträger** und **Talente.** 



Wir verbessern uns kontinuierlich und sehen Fehler als Chance.



Wir gewinnen gemeinsam im Team.



Wir schreiten mutig voran.



Wir leben aktiv die Prinzipien von Nachhaltigkeit und Respekt.



## Geschäftsmodell der GESCO SE



# **GESCO**

### Zielsetzung für jedes Portfoliounternehmen:

- 1. CAGR > 7%, davon mind. > 5% organisch
- 2. ROS > 10%
- 3. ROCE > 15%

# Individuelle Weiterentwicklung jedes Portfoliounternehmens

Operativ **unabhängige Einheiten**, die von einem erfahrenen Team von Business Managern unterstützt werden

**Das GBS**: Rahmen für übergreifende Grundsätze, Methoden und bewährte Verfahren auf der Grundlage von Lean Management

Keine EXIT-Strategie

# Investitionen in industrielle Ziele mit einer "Werteagenda"

Zielunternehmen: mittelständische Industrieunternehmen mit langfristigem Potenzial

Mehrheitsbeteiligung, in der Regel 100%

Agenda der **Innovation** und der **Kundenzentrierung** 

## **GESCO** wird globaler

Nutzung und **Ausweitung des** lokalen Fachwissens auf globaler Ebene

Die Philosophie "lokal für lokal" leben

Bereitstellung von **finanziellem Spielraum und Mitteln** für die
Globalisierungsstrategien der
einzelnen Portfoliounternehmen

# "Methode erzwingt Erfolg": Das GESCO Business System (GBS)



	GESCO Values Statement				
Ganzheitliche und ausgewogene Unternehmensführung	Leadership Framework	Elements of Lean culture & leadership			
	Sustainability Management		Customer Centricity & CX Process	Framework für Financial Planning & Analysis (FP&A)	
	The Strategic Planning Process	Strategy Deployment Process (SDP)	Productmanagement @ GESCO	Investitionsentschei-	ESCO
	Personalentscheidungen richtig treffen		Strategic Selling	dungen richtig treffen	Doing Finance @ GESCO
	Führen durch effektives Zielemanagement	Value Stream Analysis	Anorganic Growth Processes	Financial forecasting process	y Finan
	Living & Applying the Leadership Toolbox	Living & Applying the Lean Toolbox		Living & Applying the	Doing
	KPI Management		Smart Pricing	FP&A Toolbox	
	Pillar 1:	Pillar 2:	Pillar 3:	Pillar 4:	
	Fundamantals & General Management	Lean Enterprise	Managing Growth	Financial Management	

## **Neue Segmentstruktur**

# **GESCO**

## **Materials Refinement & Distribution**

Schwerpunkt: 'Prozesse'



Schwerpunkt: 'Produkte'

**Industrial Assets & Infrastructure** 

Schwerpunkt: 'Projekte'















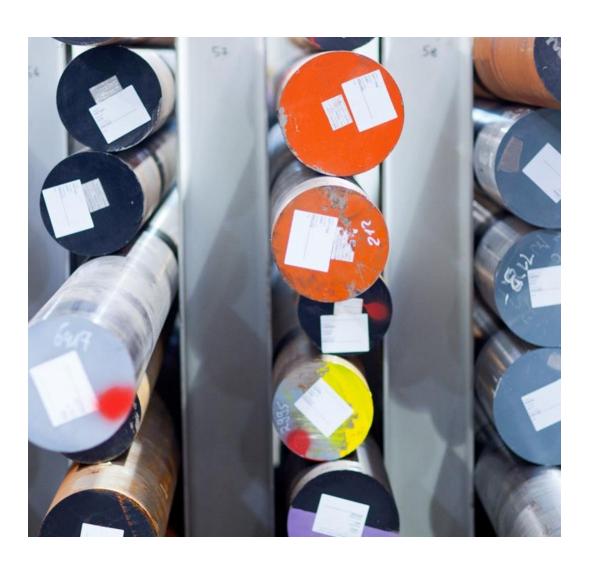




## **DOERRENBERG**

## Lösungen in Werkzeugstahl





## **Ausrichtung:**

Exzellenz in Fertigung, Veredelung und Vertrieb

#### **Ambition:**

Der kundenorientierteste und schnellste Händler für Spezialwerkzeugstähle zu werden

208 Millionen € Umsatz **536**Mitarbeiter

**Konzentration des Portfolios:** Wegfall der historischen Fertigungstiefe, Konzentration auf Einkauf, Veredelung, Vertrieb

**Vollständiges Portfolio - schnelle Lieferungen:** Konzentration auf die Bereitstellung des richtigen Werkzeugstahls bei Bedarf

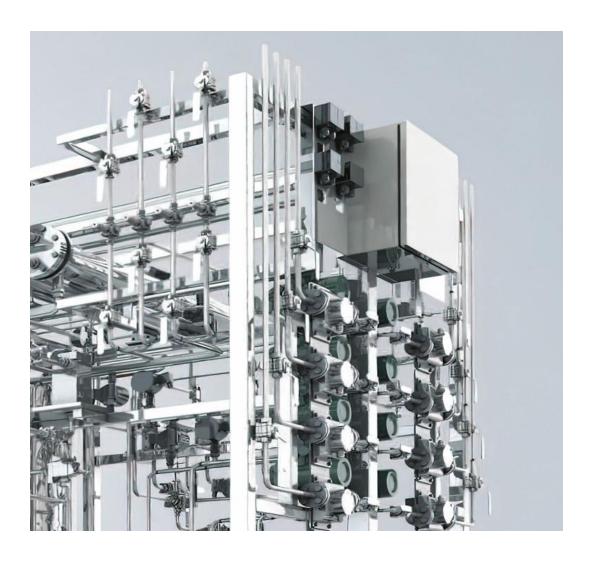
**Portfolio-Erweiterung von Werkzeugstahl: '**Kalt', 'Warm', 'Schnell', 'Plastikform', 'Präzision' - Doerrenberg bietet alles

Veredelung auf der Grundlage von Kundenanforderungen: Beschichtung, Härtung, Bearbeitung

## **INEX – solutions**

your Future - our Passion





## **Ausrichtung:**

INEX-solutions bietet exzellente Lösungen aus Edelstahl

### **Ambition:**

Erste Adresse für den Edelstahl-Anlagenbau für die Bereiche Healthcare, Semiconductor, Food & Beverage, Energy & Environmental

**52 Millionen €** Umsatz

**296**Mitarbeiter

Gemeinsames **Headquarter** hebt Synergien

Partner für **Semiconductor** durch Reinraum-Montage

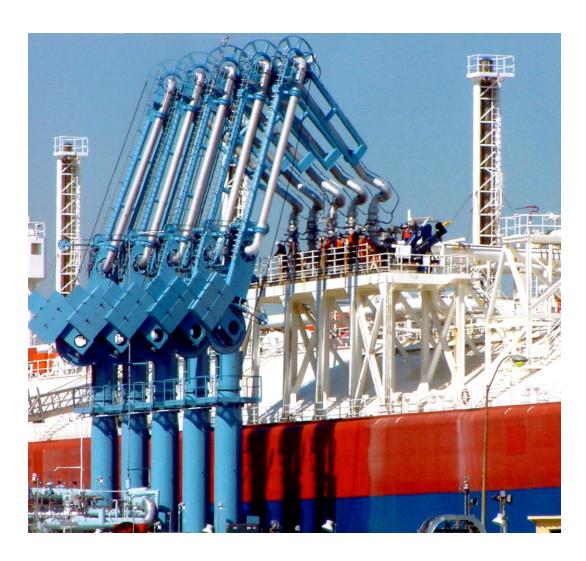
**Power-to-Liquid** Anlagen zur Herstellung von e-fuels

Wachstum in den **USA** 

## **SVT**

## Loading your values





## **Ausrichtung:**

Hervorragende Leistungen bei der Schaffung marktführender Investitionsgüter und beim Projektmanagement

#### **Ambition:**

Weltmarktführer bei Schiffsbeladern für alle Flüssigkeiten werden

**58 Millionen €** Umsatz

**268**Mitarbeiter

**LNG:** Sicherung des Bedarfs an Erdgasinfrastruktur ohne Nutzung von russischem Pipeline-Gas

**Wasserstoff:** Unterstützung der Energiewende, Lösungen für Wasserstoff und Kohlenstoffabscheidung und -speicherung

#### Go Global:

Verstärkte Präsenz in den USA und China mit Sales & Services

### Margen ausbauen:

Produktionskapazitäten im Best-Cost-Land erhöhen 2024 / 25

## MAE

## Mit uns rollt's im Zugverkehr





## **Ausrichtung:**

Fokus auf Bahntechnik bietet international großes Potenzial!

#### **Ambition:**

Marktführerschaft in Europa verteidigen und in USA und Asien Präsenz ausweiten

**39 Millionen €** Umsatz

**167** Mitarbeiter

**Bahn-Projekte** in **Nordamerika**: New York, Boston, Sacramento und South Carolina

METRO - Markteroberung **Südamerika** und **Asien** durch neue Generation Radsatzpressen

Neuer Produktbaukasten reduziert **Time-to-Market** für Großteilrichtanlagen um 20 Wochen

Minimalinvasive Eingriffe mit **gerichteten Medizinbohrern** ermöglichen Robotereinsätze

## **Unsere Gruppe: 'Positiver' interner Wettbewerb beschleunigt** unsere Transformation











### **Ambition**

Der kundenorientierteste und schnellste Händler für Spezialwerkzeugstähle zu werden

## **GESCO Benchmark**

Beste Geschäftsfeldfokussierung





**Ausrichtung** Hochwertige Lösungen aus Edelstahl

#### **Ambition**

Erste Adresse für den Edelstahl-Anlagenbau für die Bereiche Healthcare, Semiconductor, Food & Beverage, Energy & Environmental

#### **GESCO Benchmark**

Beste Synergienutzung





## **Ausrichtung**

Komplexe Anlagen zum Be- und Entladen von flüssigen und gasförmigen Stoffen.

#### **Ambition**

Weltmarktführer bei Schiffsbeladern für alle Flüssigkeiten werden

#### **GESCO Benchmark**

Beste Kundenorientierung, Weltmarktführer





## **Ausrichtung**

Fokus auf Bahntechnik bietet international großes Potenzial

#### **Ambition**

Marktführerschaft in Europa verteidigen und in USA und Asien Präsenz ausweiten

#### **GESCO Benchmark**

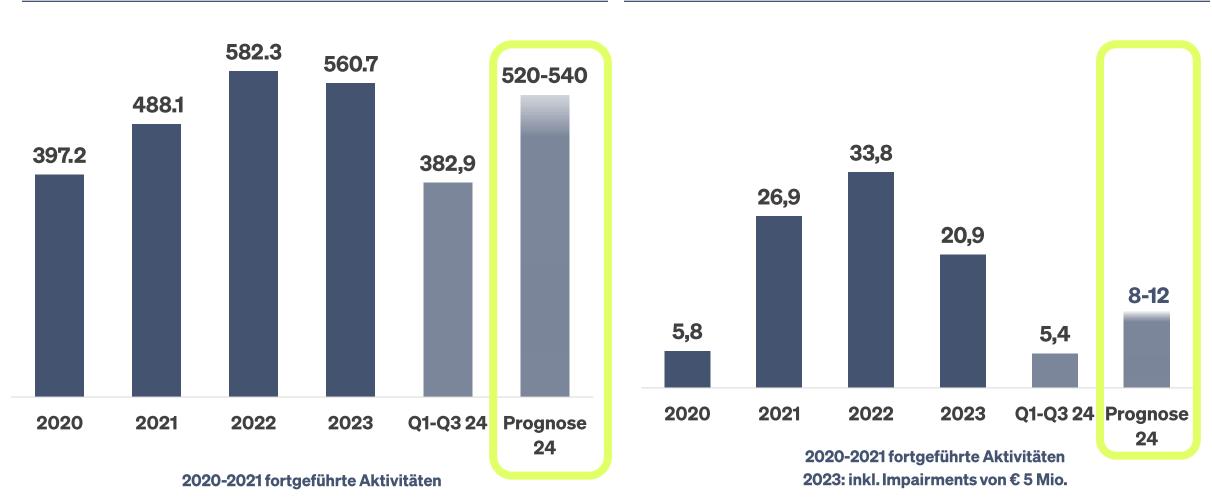
Beste Umsetzung der Internationalisierungsstrategie

# Umsatz- und Ergebnisentwicklung vor M&A-Transaktionen





## **Konzernergebnis** nach Minderheiten in € Mio.



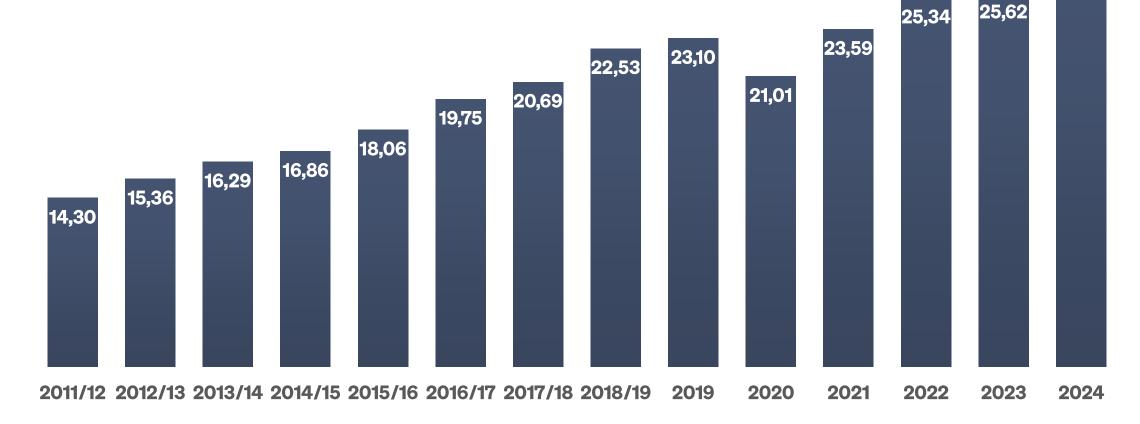
# Eigenkapitalveränderung pro Aktie



26,88

## Ø Steigerung um 5% p. a.

plus Ø Dividende von 3,3% p. a.



## **GESCO-AKTIE**



ISIN	DE000A1K0201
WKN	A1K020
Börsenkürzel	GSC1
Grundkapital	10.839.499 €
Anzahl Aktien	10.839.499
Börsengang	24.03.1998
Transparenzstandard	Prime Standard
Aktueller Aktienkurs	13,30 €
Aktuelle Marktkapitalisierung	144,2 Mio. €
Eigene Aktien	485.681 (4,5%)



Baader Bank: Buy (22,00 €)

GSC Research: Buy (27,50 €)

Pareto Securities: Buy (18,50 €)

SMC Research: Buy (31,70 €)

Consensus: Buy (24,93 €)

## **Indizes**

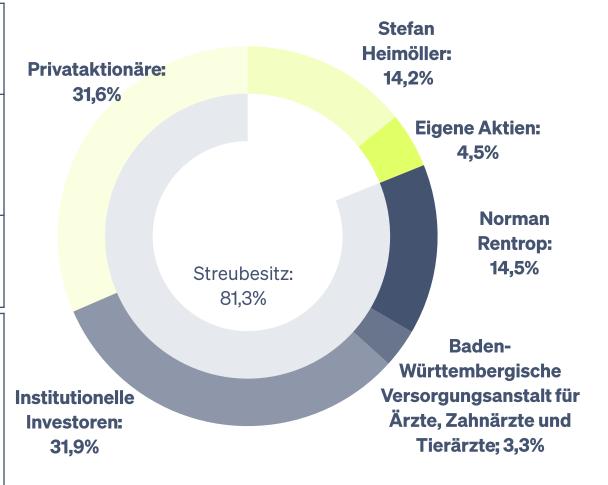
**CDAX Gesamtindex** 

**Prime All Shares** 

Prime Industrial

Prime Industrial Diversified

Classic All Share



## Finanzkalender & Kontakt



29.04.2025	BPK / Veröffentlichung (	Geschäftsbericht 2024
------------	--------------------------	-----------------------

**09.05.2025 Veröffentlichung QB1/2025** 

12.–14.05.2025 Frühjahrskonferenz (Equity Forum) Frankfurt

25.06.2025 Hauptversammlung in Düsseldorf

13.08.2025 Veröffentlichung Halbjahresbericht 2025

01.–2.09.2025 Herbstkonferenz (Equity Forum) Frankfurt

22.–25.09.2025 Baader Investment Conference München

**12.11.2025 Veröffentlichung QB3/2025** 

**24.–26.11.2025** Deutsches Eigenkapitalforum Frankfurt

#### **Disclaimer**

Diese Präsentation wurde von der GESCO SE (nachfolgend "GESCO") erstellt und dient ausschließlich Informationszwecken. Sie stellt weder ein Angebot noch eine Aufforderung zum Kauf oder Verkauf von Wertpapieren dar, noch kann sie als ausreichende oder angemessene Grundlage für irgendeine Entscheidung angesehen werden. Alle Angaben in dieser Präsentation wurden nach bestem Wissen und Gewissen zusammengestellt. GESCO übernimmt jedoch keinerlei Haftung aufgrund der Nutzung dieses Dokuments oder seines Inhalts oder in anderweitiger Verbindung mit diesem Dokument. Ferner übernimmt GESCO keine Verantwortung oder Gewähr für Richtigkeit, Aktualität und Vollständigkeit der darin enthaltenen Informationen oder Meinungen. Die Vervielfältigung, Verbreitung oder Wiedergabe dieses Dokuments oder von Teilen dieses Dokuments ist ohne schriftliche Zustimmung von GESCO nicht gestattet.

Diese Präsentation kann zukunftsgerichtete Aussagen enthalten. Diese Aussagen basieren auf den gegenwärtigen Einschätzungen und Prognosen des Vorstands von GESCO sowie den ihm derzeit verfügbaren Informationen. Die zukunftsgerichteten Aussagen sind nicht als Garantien der darin genannten zukünftigen Entwicklungen und Ergebnisse von GESCO zu verstehen. Diese sind vielmehr von einer Vielzahl von Faktoren abhängig. Sie beinhalten verschiedene Risiken und Unwägbarkeiten und beruhen auf Annahmen, die sich möglicherweise als nicht zutreffend erweisen. GESCO übernimmt keine über die gesetzlichen Anforderungen hinausgehende Verpflichtung, die in dieser Präsentation enthaltenen zukunftsgerichteten Aussagen zu aktualisieren

## **Kontakt**



Peter Alex
Director Investor Relations &
Communications

&

+49 (0) 202 248 20-18

alex@gesco.de

GESCO SE

Johannisberg 7 42103 Wuppertal Deutschland Q & A